

BROKERLIFE CONSIGLIAMO ED ASSISTIAMO FAMIGLIE PROFESSIONISTI ED AZIENDE

BrokerLife s.r.l. è attiva dal 2016, ed ha fatto della professionalità l'assetto fondamentale di una realtà in continuo evolversi, che necessita quindi di un costante aggiornamento. E' presente con sue sedi in tutto il centro e nord Italia e segue clientela in tutto il territorio nazionale.

BrokerLife opera nel mercato delle piccole e medie aziende a supporto di imprenditori aperti al dialogo, attenti sia all'evoluzione della propria azienda, che all'evoluzione del micro e macro sistema economico che li circonda.

BrokerLife è partner di molte aziende di grandi dimensioni che operano su tutto il territorio nazionale offrendo loro programmi assicurativi anche internazionali costruiti in base alle necessità di settore.

BrokerLife offre un'analisi "*Risk based thinking*" dove il rischio viene individuato ed analizzato con lo scopo di trasferire alle Compagnie Assicuratrici solo i rischi che hanno un COR (*cost of risk*) tale da compromettere la sopravvivenza aziendale.

Questo è il ritratto della nostra società, specializzata nell'analisi preventiva e nell'elaborazione di risk-placement. Il modello di lavoro che propone parte dalle reali esigenze del cliente, produce proposte personalizzate che tengono conto delle specifiche dell'interlocutore stesso.

Attraverso un'accurata analisi iniziale BrokerLife è in grado di formulare proposte per la creazione e l'applicazione di sistemi di risk-management. La consulenza tecnica si basa su una proposta in grado di assistere i clienti su tutte le problematiche legate all'individuazione dei rischi ed alla loro copertura, nonché all'applicazione di leggi, norme e direttive che si riferiscono alla materia.

BrokerLife dà, quindi, all'azienda la certezza delle informazioni e la tranquillità derivante da un aggiornamento puntuale, pertinente e competente, nonché il consiglio del prodotto che meglio si adatta alle esigenze dell'interlocutore.

Prima di presentare all'azienda una rosa di offerte viene effettuato uno studio meticoloso dei rischi da assicurare, nonché del contesto in cui si situano e le coperture già in atto presso il cliente stesso.

BrokerLife e la consulenza

La nostra attività è di tipo consulenziale pertanto si muove sul mercato assicurativo internazionale al fine di meglio collocare il rischio del cliente.

BrokerLife e il processo di analisi:

Infatti BrokerLife procede ad un'analisi della realtà aziendale e delle relative aree di rischio attraverso un'attenta verifica delle attività dell'Azienda, svolta sia attraverso l'osservazione dal vivo delle ubicazioni, dei processi produttivi, del settore merceologico e del mercato in cui opera, sia mediante confronto con i responsabili.

BrokerLife elabora un quadro complessivo di quelle che sono le necessità assicurative dell'impresa. Tale quadro è definito sia in senso qualitativo (tipologia delle polizze e delle varie garanzie) sia quantitativo (massimali e/o capitali da assicurare).

L'analisi delle necessità Assicurative tiene conto anche del contesto economico in cui opera l'azienda e, aspetto fondamentale nel momento in cui si valutino delle coperture di responsabilità, degli aspetti normativi e legali.

BrokerLife analizza le coperture delle polizze assicurative in corso.

Una volta effettuata l'analisi delle necessità assicurative, BrokerLife procede ad un'analisi delle polizze esistenti.

Si individua quindi quali delle polizze ritenute necessarie per l'azienda siano già state stipulate e se, in tal caso, la loro estensione sia sufficiente ed il relativo premio pagato congruo od al contrario le coperture non siano sufficienti ed il premio più elevato di quotazioni alternative di mercato per rischi analoghi.

Nel caso talune polizze, pur stipulate, presentino delle clausole perfettibili o addirittura mancanti, viene suggerita la possibile soluzione anche mediante gli Assicuratori dell'azienda.

BrokerLife ed il programma assicurativo.

Il quadro assicurativo complessivo dell'Azienda deve essere periodicamente riesaminato per appurare che esso si adatti al modificarsi della realtà aziendale e/o al variare del quadro normativo, legale e assicurativo.

Tale aspetto è frequentemente sottovalutato. È invece evidente che mentre le realtà aziendali sono sempre in costante evoluzione (ampliamenti/riduzioni delle attività, utilizzo di nuove tecnologie e di nuovi impianti, utilizzo di nuove ubicazioni, produzione/commercializzazione di beni differenti, approccio a nuovi mercati, ecc) le polizze sono strettamente legate al testo originario ed alle dichiarazioni qualitative e quantitative che l'Azienda ha sottoscritto e, se non aggiornate, possono rivelare la loro sopravvenuta inadeguatezza solo nel momento di un sinistro. Per contro, in caso di limitazioni dell'attività o di appalto a terzi di operazioni prima eseguite in proprio, pur non

potendosi parlare di inadeguatezza delle coperture, l'Azienda si troverebbe a pagare dei premi per dare copertura inutilmente anche ad attività non più svolte con conseguente spreco di preziose risorse economiche.

BrokerLife ed il collocamento del rischio (risk-placement)

Attuando quando esposto nel Programma Assicurativo, in accordo con l'Azienda, BrokerLife procede a richiedere sul mercato assicurativo quotazioni dei rischi da assicurare. È prevista la presentazione, salvo casi particolari, di almeno tre quotazioni di differenti Compagnie. Questo permette di sfruttare appieno la concorrenza tra i vari assicuratori ed ottenere di conseguenza il prodotto migliore al minor prezzo.

BrokerLife e la gestione polizze

Con il conferimento del mandato, BrokerLife si fa carico della gestione ordinaria e straordinaria delle polizze ed intrattiene rapporti continuativi con l'Azienda e con gli Assicuratori (Compagnie ed Intermediari). Tale attività consiste sia in incombenze di natura amministrativa (segnalazione e incasso delle varie scadenze contrattuali, richiesta dati di regolazione, ecc.) ma anche di natura tecnica e commerciale (ad esempio indicando l'opportunità di disdettare le polizze nel momento in cui il mercato assicurativo offra prodotti più convenienti e sia opportuno evitare il tacito rinnovo delle coperture esistenti).

BrokerLife e la gestione sinistri

In caso di sinistro BrokerLife si occupa di gestire tutti i contatti con la Compagnia e la raccolta della documentazione necessaria per una celere liquidazione del danno.

In caso di necessità BrokerLife anche per mezzo dei propri tecnici periti di fiducia, si reca sul luogo del sinistro per valutare i danni e meglio consigliare il proprio cliente.

Una volta che la Compagnia ha proceduto alla liquidazione BrokerLife si occupa del controllo della correttezza della liquidazione effettuata.

Nel malaugurato caso di controversie sulla risarcibilità del danno BrokerLife potrà fornire all'Azienda nominativi di legali necessari a far valere nei modi e nei luoghi opportuni i Suoi interessi.

INOLTRE OFFRIAMO:

BrokerLife e le polizze in convenzione

Le polizze in convenzione permettono di ottenere, condizioni di favore; queste possono essere stipulate a favore di consorzi, di gruppi di aziende e dei loro dipendenti.

BrokerLife promuove una pluralità di convenzioni al fine di ottenere la concessione di condizioni commerciali uniche.

Come contattarci

Referente di zona:

Ivan Goretti
Consulente Finanziario
Abilitato all'offerta fuori sede

Piazza XX Settembre 44 61032 Fano (PU)

Tel.: 0721 800688 - Fax: 0721 802434

Cell: +39 335 8253834

E-mail: igoretti@ivangoretti.it ivan.goretti@brokerlife.it

Sito web personale: www.ivangoretti.it

BrokerLife contatti:

E-mail: info@BrokerLife.it

Tel: +39 0434 522316

Sito web: www.BrokerLife.it

BrokerLife: gestire i rischi prima che diventino un problema (NC).